

OpenSoon : Témoignages

2018

Picpoul – Forest – Marc Combas

OpenSoon m'a permis de donner vie au projet Picpoul (bar à vins naturels, restauration, caviste). J'ai bénéficié d'un subside qui a financé les 9 premiers mois du loyer de mon établissement. C'est une aide très précieuse quand on lance son projet et qu'il faut, par exemple, constituer son stock (de vins naturels, dans mon cas). L'aspect coaching a également été d'une grande aide. Il faut savoir qu'en 2018, le quartier de l'Altitude 100 (Forest) était très peu animé. Notre coach nous a conforté dans le choix de la localisation qui était assez audacieuse à l'époque. Mais cette audace a payé car, quelques années plus tard, le quartier est devenu vraiment vivant, la clientèle s'est rajeunie et correspond parfaitement à ma cible.

2019

Frank – Bruxelles – Mathias Smet

OpenSoon est une aide précieuse pour l'ouverture d'un nouveau commerce à Bruxelles. Il permet de passer en revue toutes les possibilités et d'avoir une idée claire des étapes à suivre. La région bruxelloise propose de nombreux outils pour soutenir les entrepreneurs, mais il est important également d'échanger nos expériences entre entrepreneurs, et hub.brussels est là aussi pour cette mise en réseau. En plus de cet accompagnement, n'oublions pas que les lauréats remportent également un beau subside.

2020

Apus et les Cocottes Volantes – Saint-Gilles – Charlotte Lambertini

C'est une chance de pouvoir faire appel à une structure gratuite pour préparer son projet et le confronter à la réalité de terrain. Cela permet de se lancer plus en confiance et mieux armée. Et l'aide financière, ça n'est pas rien, particulièrement dans le contexte du covid. Je recommande vraiment aux futures commerçants de faire appel à un coach pour challenge leur dossier, c'est eux qui nous poussent à aller chercher les ressources en nous. Je crois qu'on est presque des activistes aujourd'hui, nous qui ouvrons des commerces. Donc toute l'aide à recevoir il faut la prendre, ce n'est jamais en trop.

2021

Taylor's Café – Bruxelles – Lydia Taylor

Aujourd'hui il est très compliqué d'ouvrir un établissement. L'accompagnement rend les choses plus équilibrées, moins insurmontables, ça m'a aussi poussée à développer mon business plan plus loin. Pour

des raisons techniques, j'ai dû payer mon loyer pendant plusieurs mois avant d'ouvrir et les coûts ont donc été plus importants que ceux que j'avais envisagés, mais OpenSoon m'a permis de faire face.

2022

Muhire – Jette – Josiane Nsabimana

OpenSoon est définitivement un superbe coup de pouce pour les nouveaux commerçants. C'est une assurance supplémentaire sur la viabilité et la qualité du concept proposé.

OpenSoon m'a aidé en 2 phases : tout d'abord l'accompagnement offert par hub.brussels pour compléter le business plan, le plan Financier et certains aspects de gestion d'une boutique et ensuite le lot gagné par Muhire concept store de 10 000€ qui est non négligeable lorsqu'on débute un commerce et qu'on doit acheter des équipements, payer des imprévus, etc.